

Individuellere Ernteanteile

Beispiele aus Solawis

Dag Schulze

Frühjahrstreffen des Netzwerks Solidarische Landwirtschaft

Lebensgarten Steyerberg

2. März 2024

Inhalt

1. Beispiele für individualisierte Ernteverteilungen in Solawis
2. Attraktivitätssteigerung durch Individualverteilung
3. Vor- und Nachteile der Individualverteilung
4. Offener Austausch

1. Beispiele für individualisierte Ernteverteilungen in Solawis

Solawi Luzernenhof

- Individuelle Bestellungen für alle Mitglieder
- Eintragung der Bestellwünsche in eine Google-Drive-Tabelle, in der alle Artikel aufgelistet sind
- Wenn die verfügbare Menge eines Artikels erreicht wurde, kann die weitere Bestellung gesperrt werden.
- Die Bestellmenge kann für einzelne Artikel pro Mitglied begrenzt werden.
- Bestellkategorie „ich will“: Artikel wird an alle interessierten Mitglieder verteilt
- Anwendung seit über 10 Jahren

Luzernenhof in 79426 Buggingen, <https://www.luzernenhof.de/>

Solawi Stuttgart

- Individuelle Anpassung der Standardverteilung durch Mengenveränderung und Auswahlmöglichkeit von zusätzlichen Kulturen in einer Online-Tabelle mit dem Wochenangebot.
- Für eine längerfristige Individualisierung gibt es ein Tabellenblatt, in dem Brot-, Mehl- und Getreide-Wünsche für mehrere Monate oder die prinzipielle Beschränkung auf vegane Produkte eingetragen werden können.
- Ca. 50 % der Mitglieder machen regelmäßig individuelle Anpassungen, bis zu 90 % machen dies gelegentlich
- Individualisierung erfolgt pro Verteilpunkt mit je 10 bis 40 Menschen, wodurch die „eigene“ Gruppe überblickt werden kann
- Anwendung seit 2016

Solawi Stuttgart in 70567 Stuttgart, <https://solawis.de/>

Solawi Großhöchberg

- Individuelle Anpassung der Standardverteilung durch Mengenveränderung innerhalb eines vorgegebenen Mengenbereichs bis zur Abwahl und Auswahlmöglichkeit von zusätzlichen Produkten in einer Excel-Tabelle mit dem Wochenangebot mit anschließendem Zurücksenden der Datei per E-Mail
- Die Individualisierung erfolgt in der Gesamtgruppe.
- 70 – 80 % der Mitglieder machen individuelle Anpassungen, fast alle buchen zusätzliche Produkte dazu
- Mitglieder-Fluktuation von ca. 30 % ist durch Einführung der Individualverteilung deutlich gesunken
- Anwendung seit etwa 5 Jahren

Solawi Großhöchberg in 71579 Spiegelberg-Großhöchberg,
<https://www.grosshoechberg.de/>

Solawi Stolze Gärtner

- Entscheidung zwischen Standardverteilung und individueller Verteilung (Auswahlverteilung), Wechsel in jeder Erntewoche möglich
- Eintragung der Bestellwünsche für jede Güterart in eine CryptDrive-Online-Tabelle in die in folgender Reihenfolge priorisierten Kategorien: Ernte-Anrechte, eigener Bedarf über die Anrechte hinaus, Verwendung bevor etwas übrig bleibt; auch per E-Mail und Telefon möglich
- Vergabe nach den priorisierten Kategorien, Verlosung, wenn nur ein Teil der Bestellwünsche innerhalb einer Kategorie erfüllt werden kann
- Rund 20 % der Mitglieder entschieden sich für die Auswahlverteilung, die Mehrzahl von ihnen haben weniger als einen ganzen Ernteanteil und bekommen so jede Woche frisches Gemüse und nicht nur alle zwei Wochen, wie beim halben Ernteanteil in der Standardverteilung
- Anwendung seit 2023

Solawi Stolze Gärtner in 61267 Neu-Anspach, <https://www.stolze-gärtner.de/>

Gibt es weitere Solawis mit Individualverteilung?

- Hof Pente in 49565 Bramsche, <https://hofpente.de/>
- ...

2. Attraktivitätssteigerung durch Individualverteilung

Hinderliche Merkmale von Solawis

In ihrer Masterarbeit von 2024 zu *Hindernissen einer Solawi-Mitgliedschaft für Verbraucher*innen in Deutschland und Überwindungsmöglichkeiten* identifizierte Nele Wagenfeld zwei Merkmale, die mehrheitlich als Hindernis für eine Solawi-Mitgliedschaft angesehen wurden:

1. Eine nicht aussetzbare Ernteanteilslieferung während Abwesenheit
2. Die Abholung des Ernteanteils in einem bestimmten Zeitfenster

Durch eine Individualverteilung kann die Ernteanteilslieferung jederzeit ausgesetzt werden.

Attraktivitätssteigernde Merkmale

Als die fünf relevantesten Merkmale, die als attraktivitätssteigernd für eine Solawi-Mitgliedschaft angesehen wurden, ermittelte Nele Wagenfeld in ihrer Masterarbeit:

1. Die Möglichkeit, die Ernteanteilslieferung bei Abwesenheit flexibel auszusetzen
2. Die Auswahl verschiedener Ernteanteilsgrößen
3. Verschiedene zur Auswahl stehende Abholtage
4. Eine Probemitgliedschaft, um das Konzept zu testen
5. Eine individuelle Ernteanteilszusammenstellung

Die grün markierten Merkmale können durch Individualverteilung in Solawis geschaffen werden.

3. Vor- und Nachteile der Individualverteilung

Vorteile

- Erschließen einer größeren Zielgruppe für die Solawi (***Mitglieder finden***)
- Bessere Deckung des individuellen Bedarfs und dadurch größere Zufriedenheit der Mitglieder (***Mitglieder binden***)
- Lernendes System: Angebot und Nachfrage können im Laufe der Zeit immer besser zur Deckung gebracht werden.
- Solidarität kann auch bei der Verteilung praktiziert werden

Nachteile

- Enttäuschungen, wenn durch die begrenzte Verfügbarkeit einzelne Mitglieder bei einzelnen Gütern ggf. weniger als gewünscht bekommen
- Höherer Arbeitsaufwand (Bestellvorgänge und komplexere Kommissionierung)
- Größere Fehleranfälligkeit durch komplexere Kommissionierung
- Größere Abhängigkeit von Informations- und Kommunikationstechnologien

4. Offener Austausch

Fragen

- Besteht Interesse, die Individualverteilung in der eigenen Solawi einzuführen?
- Was könnte das Netzwerk tun, um die Einführung einer Individualverteilung in der eigenen Solawi zu unterstützen?
- ...

Kontakt

<https://www.solidarische-landwirtschaft.org/das-netzwerk/arbeitskreise/solawi-und-gesellschaftliche-transformation>

Dag Schulze
Gartenfeldgasse 6
61250 Usingen

schulze@mobikon.de

Tel.: 06081 94 70 462

Mobil: 0179 416 26 16